

DIGI mobil, Operador de Telecomunicaciones especializado en telefonía móvil, y dentro de su proceso de expansión en España selecciona un/a:

## **COMERCIAL PARA BARCELONA**

La persona seleccionada será el responsable de la atención in situ de los distribuidores y de la ampliación de la red de distribuidores en la zona asignada: (Barcelona capital, Badalona, Sant Adria de Besos, Santa Coloma de Gramenet, Cornellá y Hospitalet).

### **Funciones y Responsabilidades principales:**

Para su zona de actividad:

- Gestión y control de la red de distribuidores: Realización de visitas, atención al distribuidor: proporcionar información, asesoramiento y asistencia.
- Identificación y apertura de nuevos distribuidores: localización, captación y gestión de la relación contractual.
- Responsable de las actividades promocionales de presentación y venta de productos y servicios de la compañía conforme con el plan de ventas desarrollado.
- Garantizar el cumplimiento de los objetivos establecidos por la Dirección Comercial en todos sus ámbitos de responsabilidad, de cara a asegurar un óptimo nivel de cumplimiento del servicio y de los procedimientos de la organización.
- Atender de manera integral las necesidades y problemática que tengan y/o presenten los clientes y distribuidores, coordinándose con otras áreas de la empresa cuando esto sea necesario.
- Interlocución con otros departamentos para solventar casos e incidencias y asegurar el buen funcionamiento de los procesos de trabajo para los servicios de telefonía móvil que ofrece la empresa.
- Gestionar los procesos y realizar las labores administrativas que se deriven de la comercialización y contratación de servicios, productos y equipos, así como de la atención de servicio proporcionado a los clientes y coordinándose con otras áreas de la empresa cuando esto sea necesario.
- Reporte de informes de actividad.
- Análisis del mercado y competencia.

### **Perfil del candidato/Requisitos:**

- Al menos 1 año de experiencia en puestos similares en el área comercial, a puerta fría, realizando frecuentes visitas comerciales.
- Imprescindible: residencia en la zona de actividad, carnet de conducir y vehículo propio.
- Muy valorable rumano y/o catalán.
- Flexibilidad horaria de lunes a domingo.
- Disponibilidad total para desplazamientos dentro de la zona asignada y visitas a la central (en Madrid).
- Conocimientos Informática nivel usuario.
- Formación mínima nivel Bachillerato, FP grado medio o equivalente.

Habilidades y competencias:

- Responsable, Implicad@, Cercan@ y Práctic@.
- Grandes dotes comerciales
- Orientación al cliente y al negocio
- Enfocado a resultados
- Trabajo en equipo
- Capacidad de aprendizaje
- Autonomía
- Capacidad de observación y análisis
- Capacidad de organización y planificación del trabajo
- Flexibilidad, capacidad de adaptación

Ofrecemos:

- Incorporación a compañía joven, en pleno crecimiento y con grandes oportunidades de promoción interna.
- Retribución compuesta por salario fijo (12 pagas) e interesante plan de comisiones.
- Beneficios sociales: Ticket restaurant, coche de empresa, seguro de salud, móvil de empresa...
- Contratación: jornada completa, Inicialmente temporal de 6 meses con transformación a indefinido una vez superado este periodo.

Si estás interesad@ en esta oferta de empleo y quieres participar en el proceso de selección por favor, envíanos tu CV a [rrhh@digimobil.es](mailto:rrhh@digimobil.es).